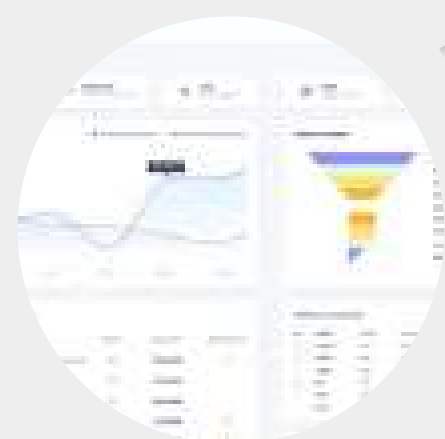




Проекты в реализации с 2020г. для банковского сектора



3

CRM для Менеджеров



7

CRM для Рекрутеров



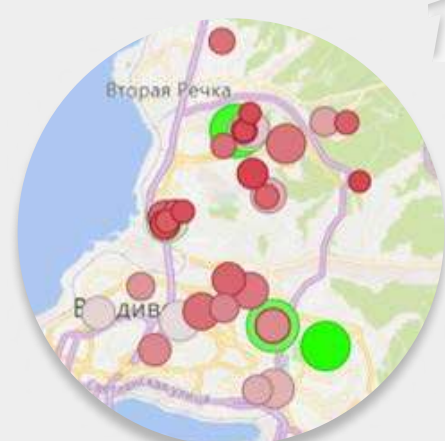
11

CRM для Ритейла



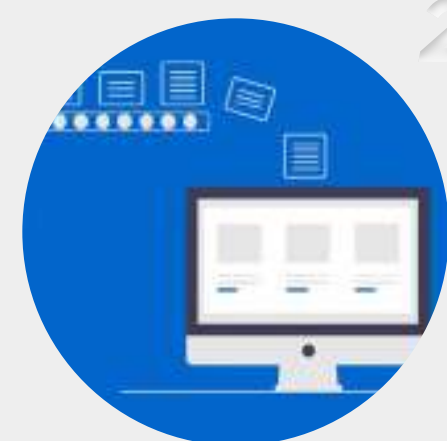
15

ML-мониторинг



19

Размещение банкоматов



23

Обмен данными OpenAPI



27

Идентификация клиента



31

Расширенный скоринг

CRM

для Менеджеров

Продукт

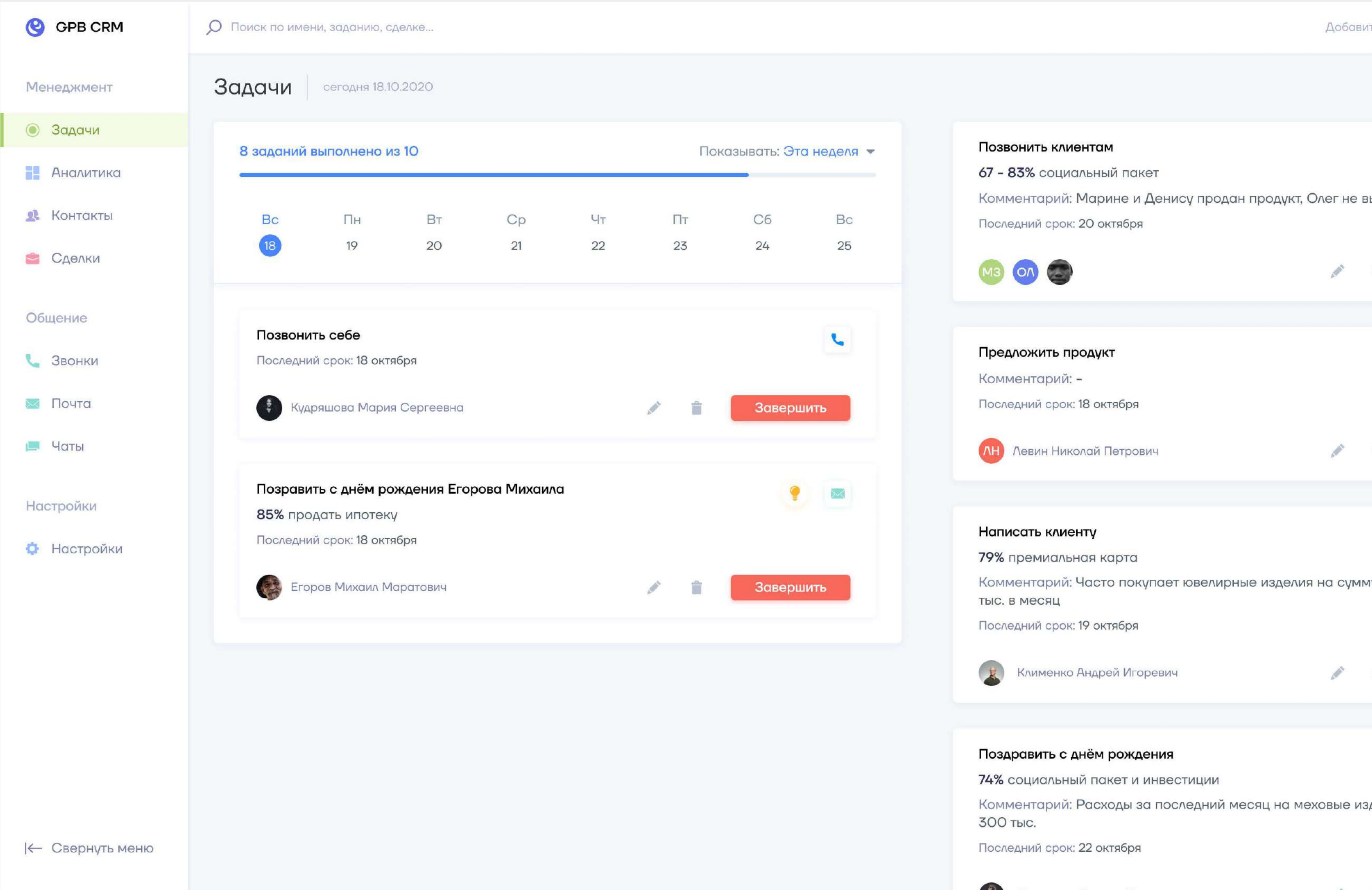
CRM для менеджеров премиум продуктов с предиктивной аналитикой возможности продажи продуктов, которых нет у клиента.

Платформа представляет собой микросервис, интегрируемый с рабочим местом менеджера.

Стадия

Разработан прототип, проведено тестирование на датасете партнерского банка.

[Презентация](#)



- Менеджмент
- Задачи
- Аналитика
- Контакты
- Сделки
- Общение
- Звонки
- Почта
- Чаты
- Настройки
- Настройки

Задачи

сегодня 18.10.2020

8 заданий выполнено из 10

Показывать: Эта неделя

Вс	Пн	Вт	Ср	Чт	Пт	Сб	Вс
18	19	20	21	22	23	24	25

Позвонить себе

Последний срок: 18 октября

Кудряшова Мария Сергеевна

Завершить

Поздравить с днём рождения Егорова Михаила

85% продать ипотеку

Последний срок: 18 октября

Егоров Михаил Маратович

Завершить

Позвонить клиентам

67 – 83% социальный пакет

Комментарий: Марине и Денису продан продукт, Олег не вышел на связь

Последний срок: 20 октября

МЗ

ОЛ

Вернуть

Выполнено

Предложить продукт

Комментарий: -

Последний срок: 18 октября

ЛН

Левин Николай Петрович

Вернуть

Выполнено

Написать клиенту

79% премиальная карта

Комментарий: Часто покупает ювелирные изделия на сумму свыше 100 тыс. в месяц

Последний срок: 19 октября

Клименко Андрей Игоревич

Вернуть

Выполнено

Поздравить с днём рождения

74% социальный пакет и инвестиции

Комментарий: Расходы за последний месяц на меховые изделия – свыше 300 тыс.

Последний срок: 22 октября

Соколова Оксана Юрьевна

Вернуть

Не ответила

Менеджмент

Задачи

Аналитика

Контакты

Сделки

Общение

Звонки

Почта

Чаты

Настройки

Настройки

Свернуть меню

Аналитика | от 18.10.2020



3,459,102 Р
Всего успешные



1,346,721 Р
Всего проигранные



403
Новые сделки



1203
Новые клиенты



34 %
Отвеченных звонков



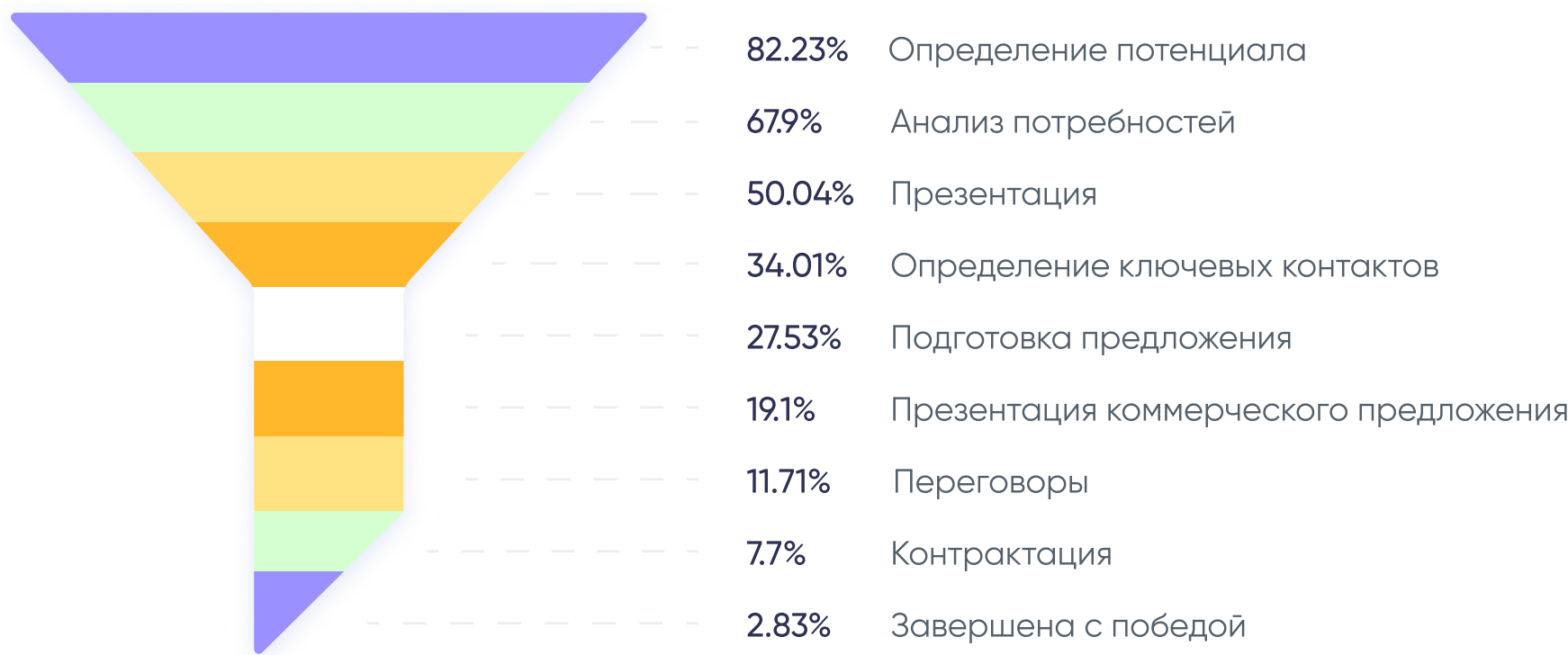
75 %
Открытых писем

Продажи

Успешные сделки Проигранные сделки



Воронка продаж

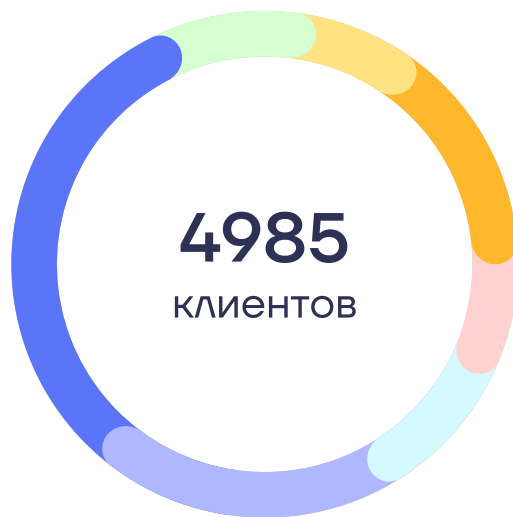


Топ продаж | Уходящие

Клиенты	Сделки	Выиграно	Предложения
Афанасьев Константин Григорьевич	46	102,456Р	
Еремин Георгий Андреевич	38	101,456Р	
Коновалова София Сергеевна	35	100,456Р	
Маслова Есения Мироновна	30	99,278Р	
Троицкая Анна Ильинична	26	99,238Р	
...	23	97,078Р	

Клиенты по отраслям

	41.24%	2056	Строительство
	14.04%	700	Услуги
	9.35%	466	IT компании
	9.35%	465	Консалтинг
	9%	447	Производство
	8.7%	432	Страхование
	8.5%	421	Реклама



- Менеджмент
- Задачи
- Аналитика
- Контакты
- Сделки
- Общение
- Звонки
- Почта
- Чаты
- Настройки
- Настройки

Звонки

Клиент	Телефон	Запись	Статус
Ульянова Варвара Артёмовна 17 Октября 2020 13:04:56	+7 916 421-37-96	0:20	отработан
Ларин Антон Никитич 17 Октября 2020 13:04:56	+7 916 408-08-20	0:20	без ответа
Владимиров Михаил Кириллович 17 Октября 2020 13:04:56	+7 916 421-37-96	0:20	отработан
Вешняков Иван Владимирович 17 Октября 2020 13:04:56	+7 916 421-37-96	0:20	отработан
Нефедов Святослав Артурович 17 Октября 2020 13:04:56	+7 916 421-37-96	0:20	отработан
Егорова София Леоновна 17 Октября 2020 13:04:56	+7 916 421-37-96	0:20	сброшен
Кудрявцев Тимофей Егорович 17 Октября 2020 13:04:56	+7 916 421-37-96	0:20	отработан
Морозова Анна Константиновна 17 Октября 2020 13:04:56	+7 916 421-37-96	0:20	отработан
Лавров Юрий Михайлович 17 Октября 2020 13:04:56	+7 916 421-37-96	0:20	отработан
Ларин Антон Никитич 17 Октября 2020 13:04:56	+7 916 421-37-96	0:20	отработан

Скрипт

17 Октября 2020 13:04:56

Здравствуйте Варвара! Вас приветствует менеджер Газпромбанка Марина. У вас найдётся минута для уточнения и подтверждения создания нового счёта?

Нет 22.1%

Да 77.9%

Вы заполнили вчера заявку на сайте на своё имя?

Сброс 0.9%

CRM для Рекрутеров

— Продукт

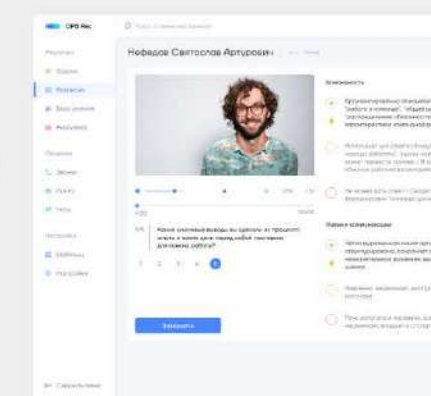
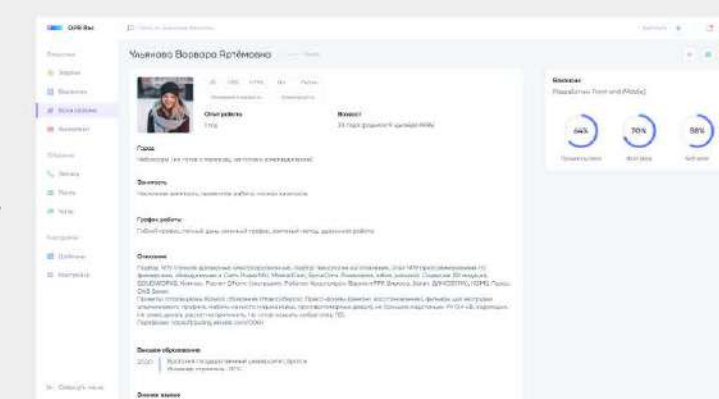
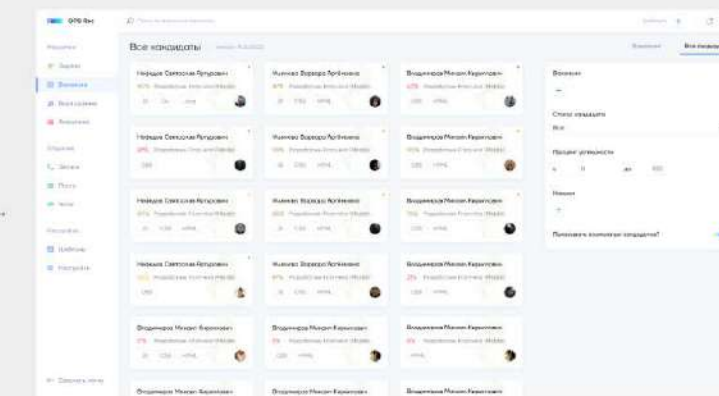
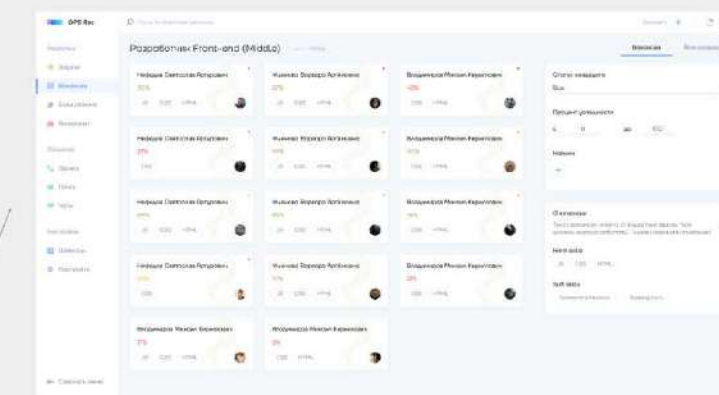
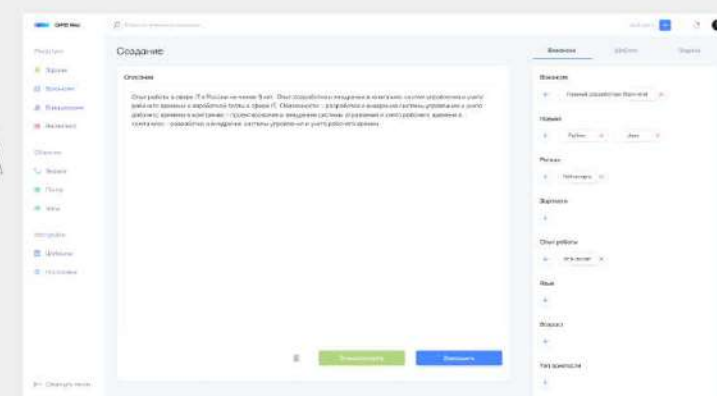
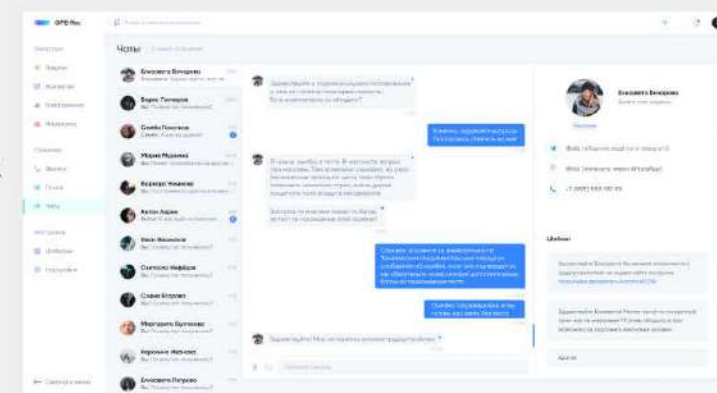
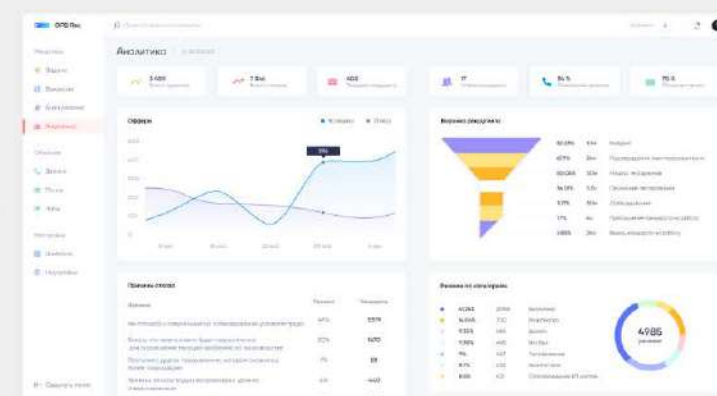
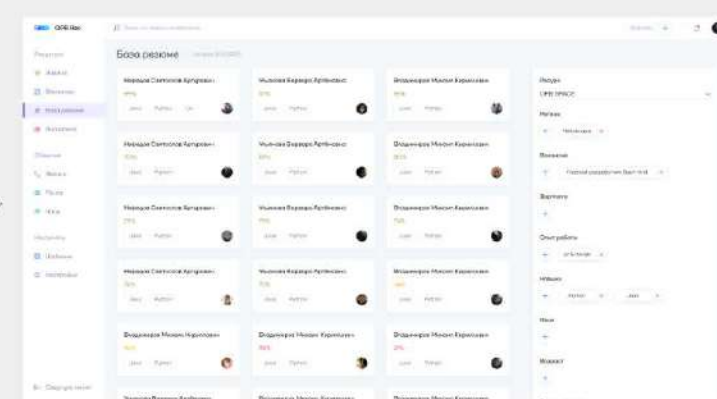
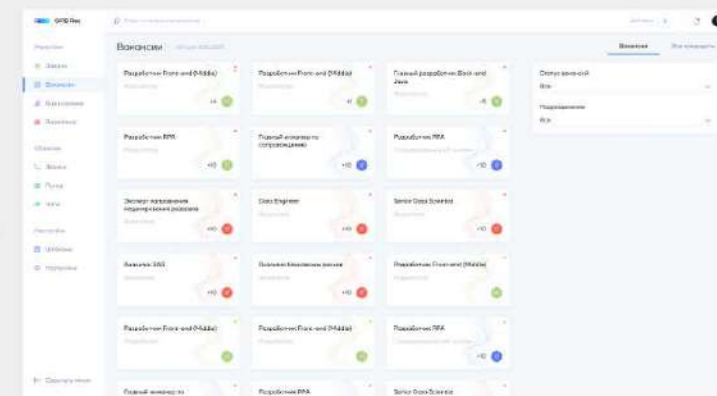
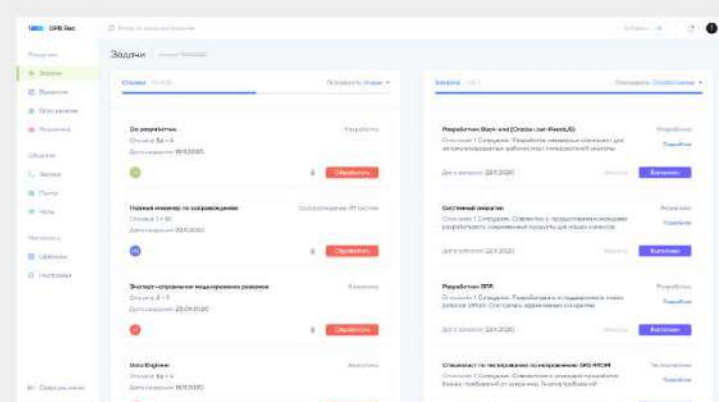
CRM для рекрутеров с автоматическим парсингом всех возможных баз резюме, с машинным обучением определения наиболее подходящих кандидатов на должность, их Soft скиллов, а также создание дерева навыков для резюме и вакансий.

Уникальностью решения является удобный и понятный UX/UI-интерфейс, а также ИИ, который обучается на поступающих данных.

— Стадия

Выстроены продуктовые гипотезы по глубокому CustDev. Разработаны макеты и прототип.

[Презентация](#)



Рекрутинг

Задачи

Вакансии

База резюме

Аналитика

Общение

Звонки

Почта

Чаты

Настройки

Шаблоны

Настройки

Свернуть меню

Разработчик Front-end (Middle)

Назад

Вакансии

Все кандидаты

Нефедов Святослав Артурович

90%

JS CSS HTML

Ульянова Варвара Артёмовна

87%

JS CSS HTML

Владимиров Михаил Кириллович

43%

CSS HTML

Нефедов Святослав Артурович

27%

CSS

Ульянова Варвара Артёмовна

99%

JS CSS HTML

Владимиров Михаил Кириллович

90%

CSS HTML

Нефедов Святослав Артурович

89%

JS CSS HTML

Ульянова Варвара Артёмовна

85%

JS CSS HTML

Владимиров Михаил Кириллович

76%

CSS HTML

Нефедов Святослав Артурович

64%

CSS

Ульянова Варвара Артёмовна

97%

JS CSS HTML

Владимиров Михаил Кириллович

21%

CSS HTML

Владимиров Михаил Кириллович

17%

JS CSS HTML

Владимиров Михаил Кириллович

6%

CSS HTML

Статус кандидата

Все

Процент успешности

с 0 до 100

Навыки

+

О вакансии

Текст вакансии ответа стандартные фразы "все должны хорошо работать", "нужен хороший начальник"

Hard skills

JS CSS HTML

Soft skills

Коммунитативность Командность

Рекрутинг

Задачи

Вакансии

База резюме

Аналитика

Общение

Звонки

Почта

Чаты

Настройки

Шаблоны

Настройки

Нефедов Святослав Артурович

Назад

+

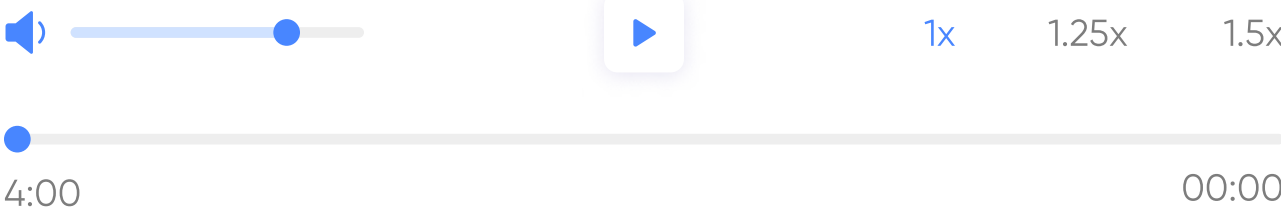
✉

☎

Тестирование

Информация

История



5/5 Какие ключевые выводы вы сделали из прошлого опыта и какие цели перед собой поставили для поиска работы?

- 1
- 2
- 3
- 4
- 5

Завершить

Командность

- Аргументированно описывает свою позицию, используя "работа в команде", "общие цели", "структура", "распределение обязанностей" и другие характеристики командной работы
- Использует для ответа стандартные фразы "все должны хорошо работать", "нужен хороший начальник" / не может привести пример / В качестве примера приводит обычное рабочее взаимодействие
- Не может дать ответ / Сводит ответ к стандартной формулировке "команда должна быть дружной"

Навыки коммуникации

- Чётко выраженная линия аргументации, речь структурирована, сохраняет спокойствие/допускает незначительное волнение, вызванное процедурой уценки
- Умеренно нервничает, иногда теряет нить своего рассказа
- Речь запутана и несвязно, замыкается в себе, сильно нервничает, впадает в ступор

JS

CSS

HTML

Вакансия

Разработчик Front-end (Middle)



Процент успеха



Hard skills



Soft skills

Ульянова Варвара Артёмовна

← Назад



- JS
- CSS
- HTML
- Go
- Python
- Коммунитативность
- Командность

Опыт работы

1 год

Возраст

23 года (родился 9 декабря 1996)

Город

Чебоксары (не готов к переезду, не готов к командировкам)

Занятость

Частичная занятость, проектная работа, полная занятость

График работы

Гибкий график, полный день, сменный график, вахтовый метод, удаленная работа

Описание

Подбор ЧПУ станков фрезерные электроэрозионные, подбор технологии изготовления, опыт ЧПУ программирования по фрезерному оборудованию в Cam: PowerMill, MasterCam, SprutCam. Плазморез, гибка, раскрой. Создание 3D моделей, SOLIDWORKS, Компас. Расчет QForm (экструзия). Работал Красноярск: Вариант999, Бирюса, Зенит, ДАК(СЕГАЛ), КЭМЗ, Гросс, ОКБ Зенит. Проекты: аттракционы Колесо обозрения (Новосибирск), Пресс-формы (ремонт, восстановление), фильеры для экструзии алюминиевого профиля, мебель из листа (нержавейки, противопожарные двери), не большие подстанции РУ 0,4 кВ, аэролодки. Не умею делать расчет на прочность. Но готов освоить любое спец ПО. Портфолио <https://tduding.wixsite.com/0001>

Высшее образование

2020

Братский государственный университет, Братск
Инженер строитель , ПГС

Знание языков

Русский (родной)

Вакансия

Разработчик Front-end (Middle)



Процент успеха



Hard skills



Soft skills



CRM для Ритейла

Продукт

CRM для ритейла с предиктивной аналитикой будущих продаж в том числе и по товарам, неэффективных и утраченных продаж, товарных предпочтений, возможных корректировок цен, и важнейших экономических показателей.

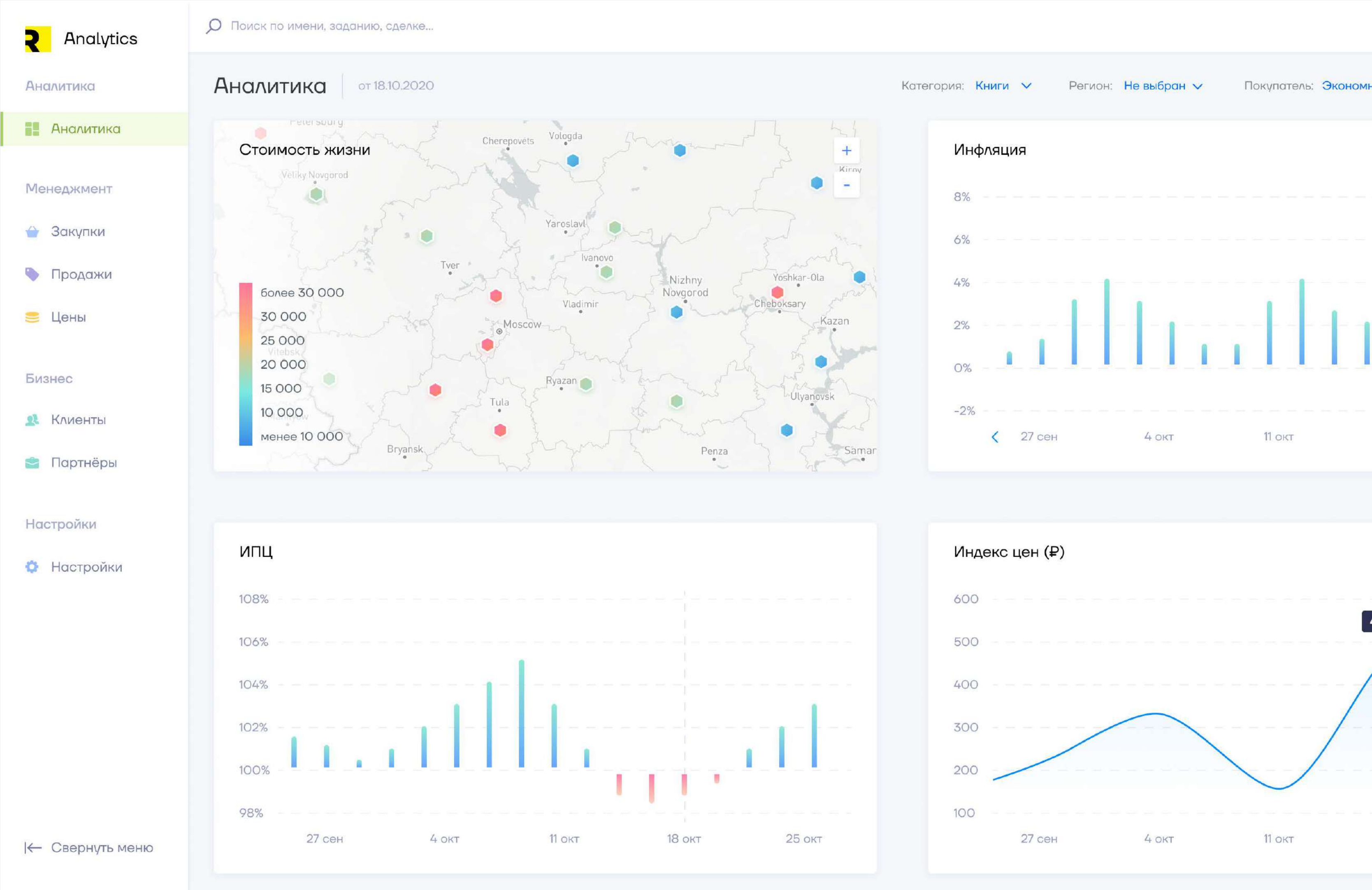
Может быть применен для различных сфер бизнеса и уровней компаний.

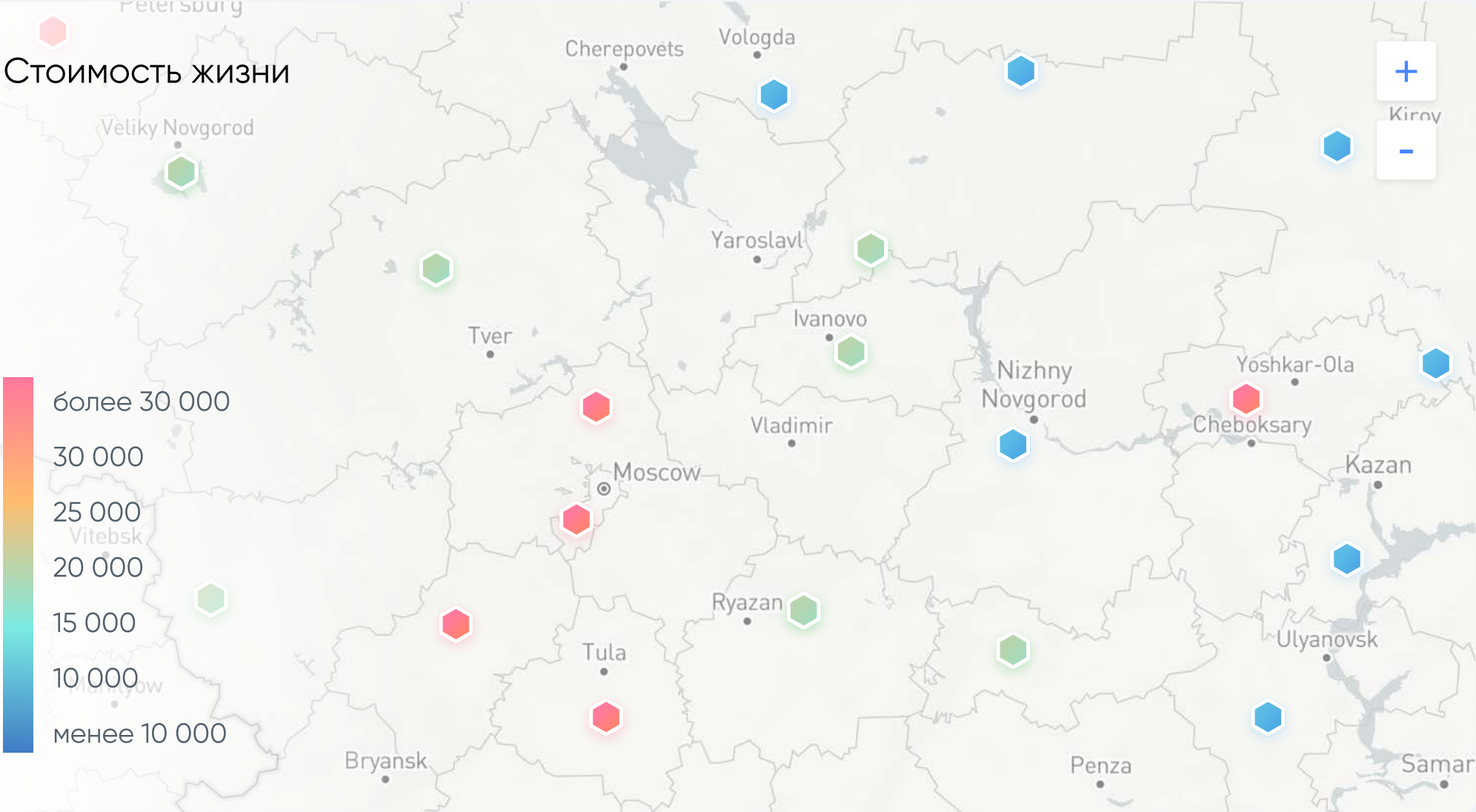
Стадия

Проходит пилотное тестирование в двух компаниях.

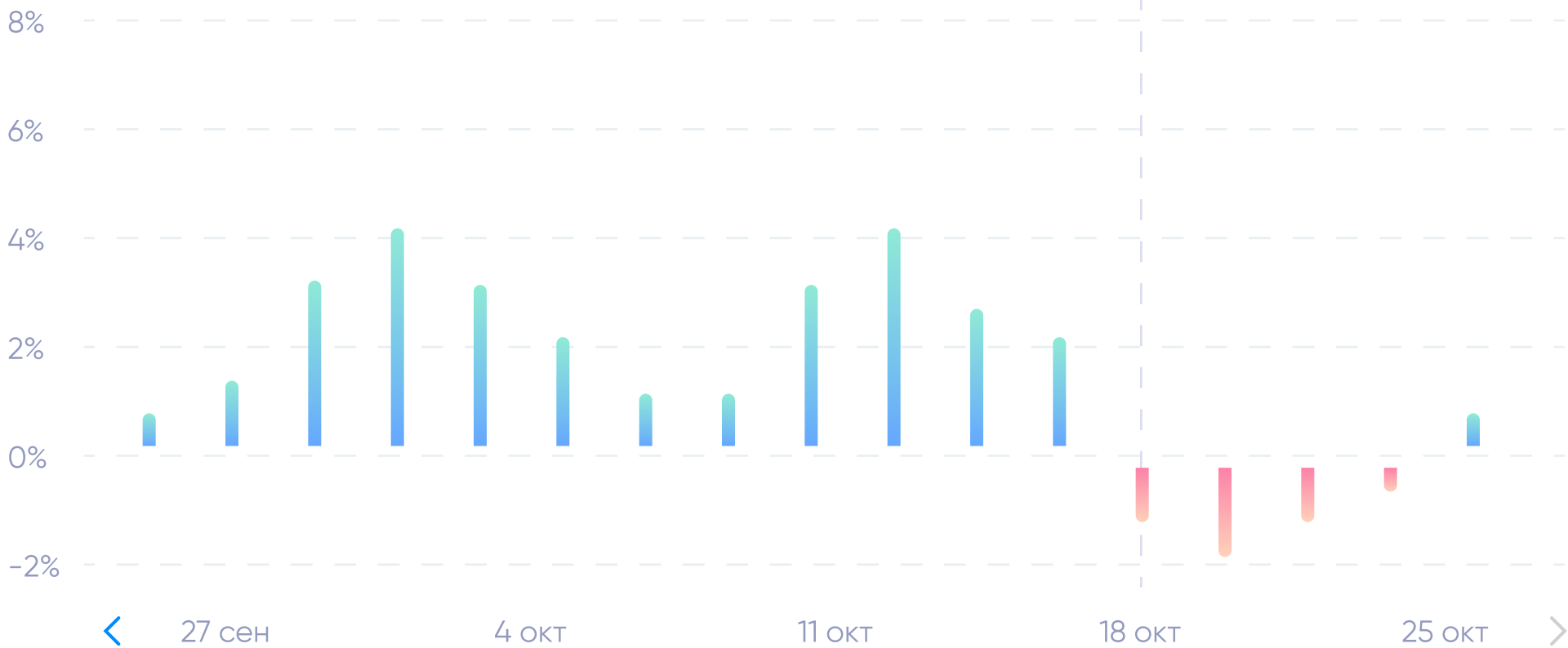
[Презентация](#)

[Видео-презентация](#)

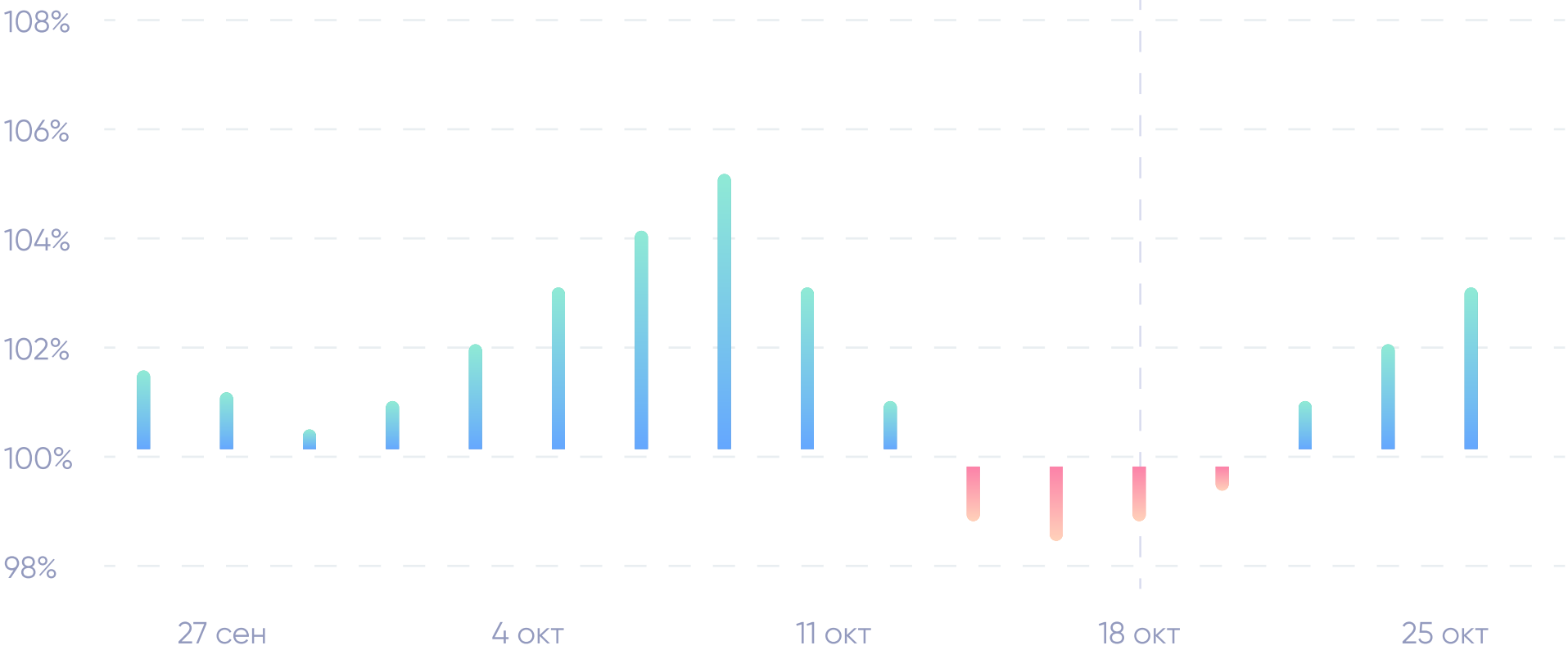




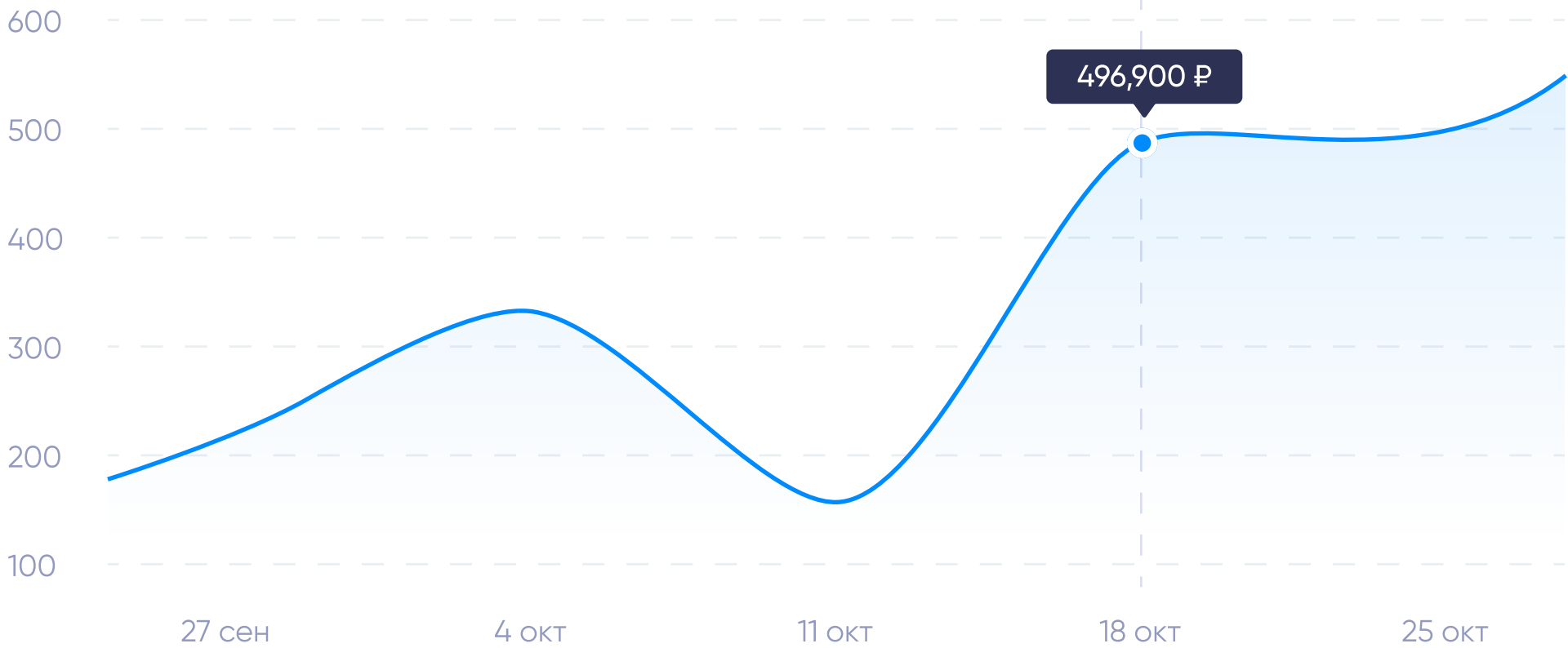
Инфляция



ИПЦ



Индекс цен (₽)





Jane Cooper
ООО “Какое-нибудь”

Данные

Бизнес

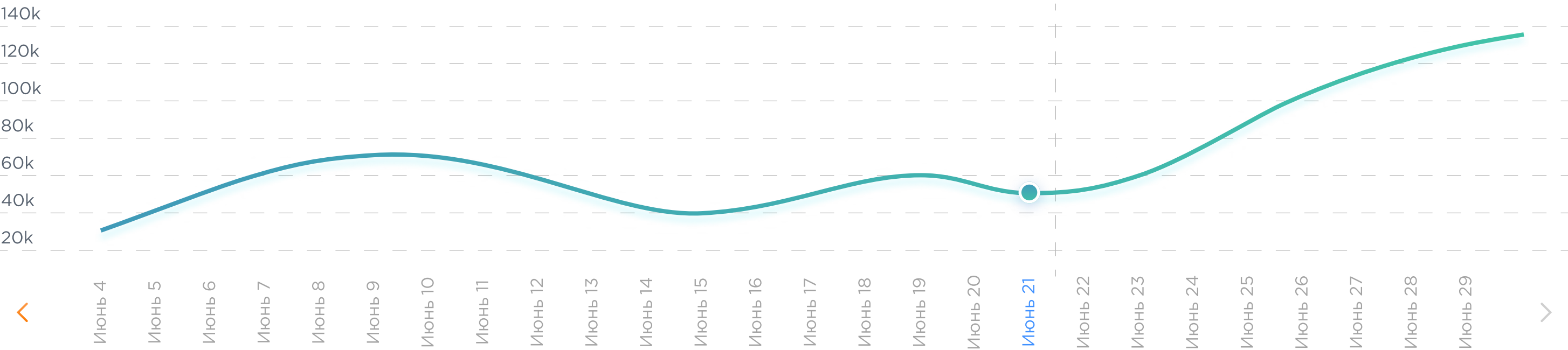
Предложения

Выйти

Бизнес

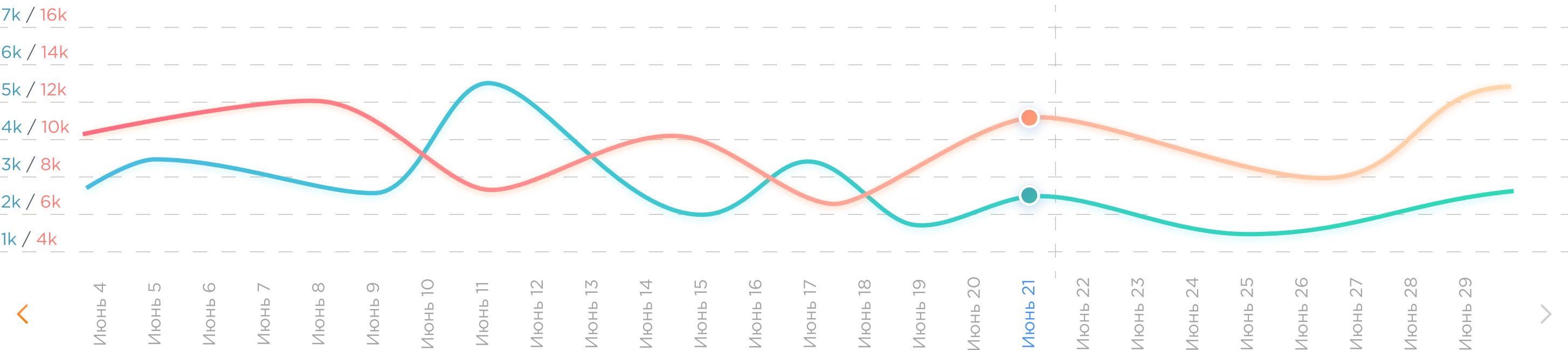
Продажи

Категория: Не выбрана

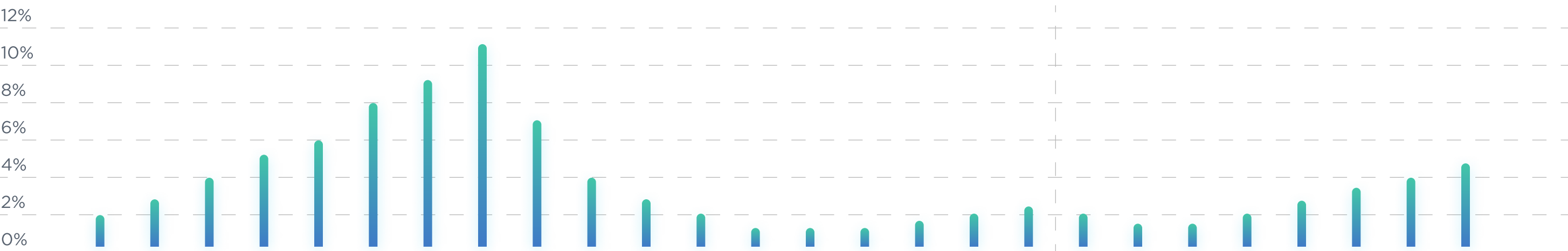


Неэффективные / утраченные продажи

Категория: Не выбрана



Доля на рынке



Продажи Товары Цены

+ Добавить данные продаж

+ Подключить онлайн-кассу

Последнее обновление: 21.06.2020

Онлайн-касса: не подключена

Диапазон дат

04.06.2020

29.06.2020

📅

Июнь 2020

пн	вт	ср	чт	пт	сб	вс
1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30					



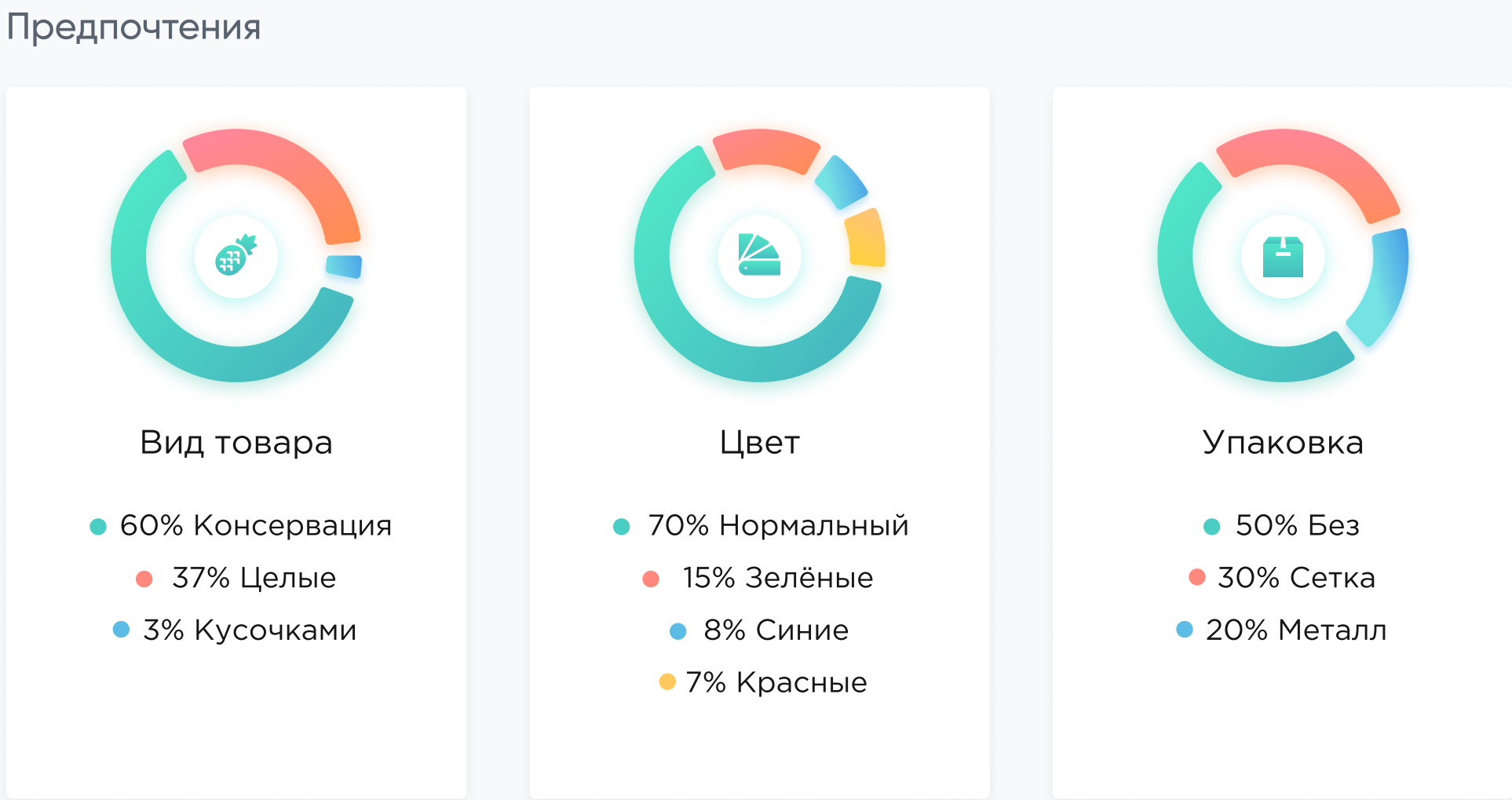
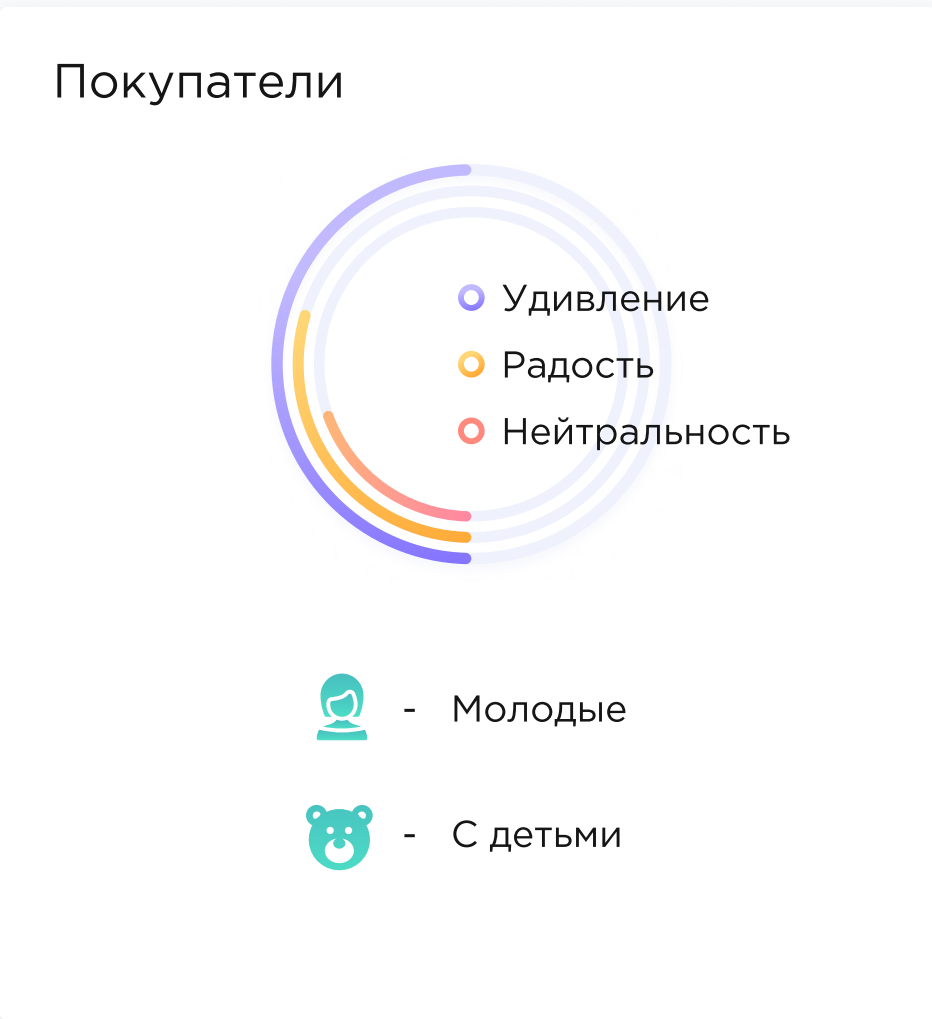
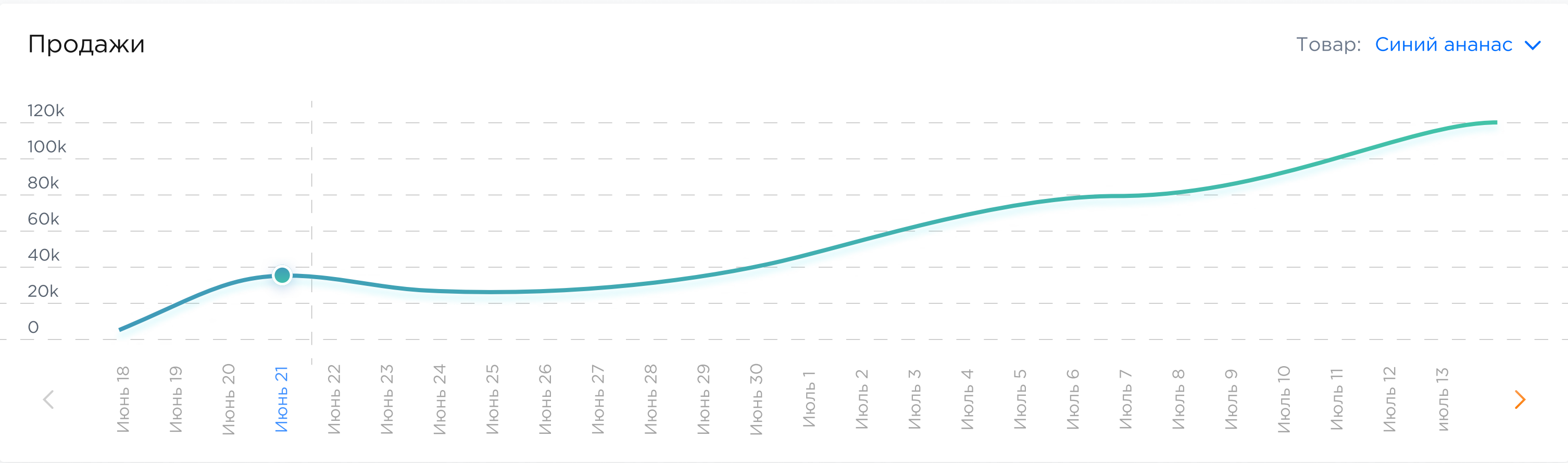
Jane Cooper
ООО “Какое-нибудь”

Данные

Бизнес

Предложения

Бизнес



+

Добавить данные продаж

+

Анализ нового товара

Последнее обновление: 21.06.2020

Онлайн-касса: не подключена

Диапазон дат

18.06.2020

18.07.2020

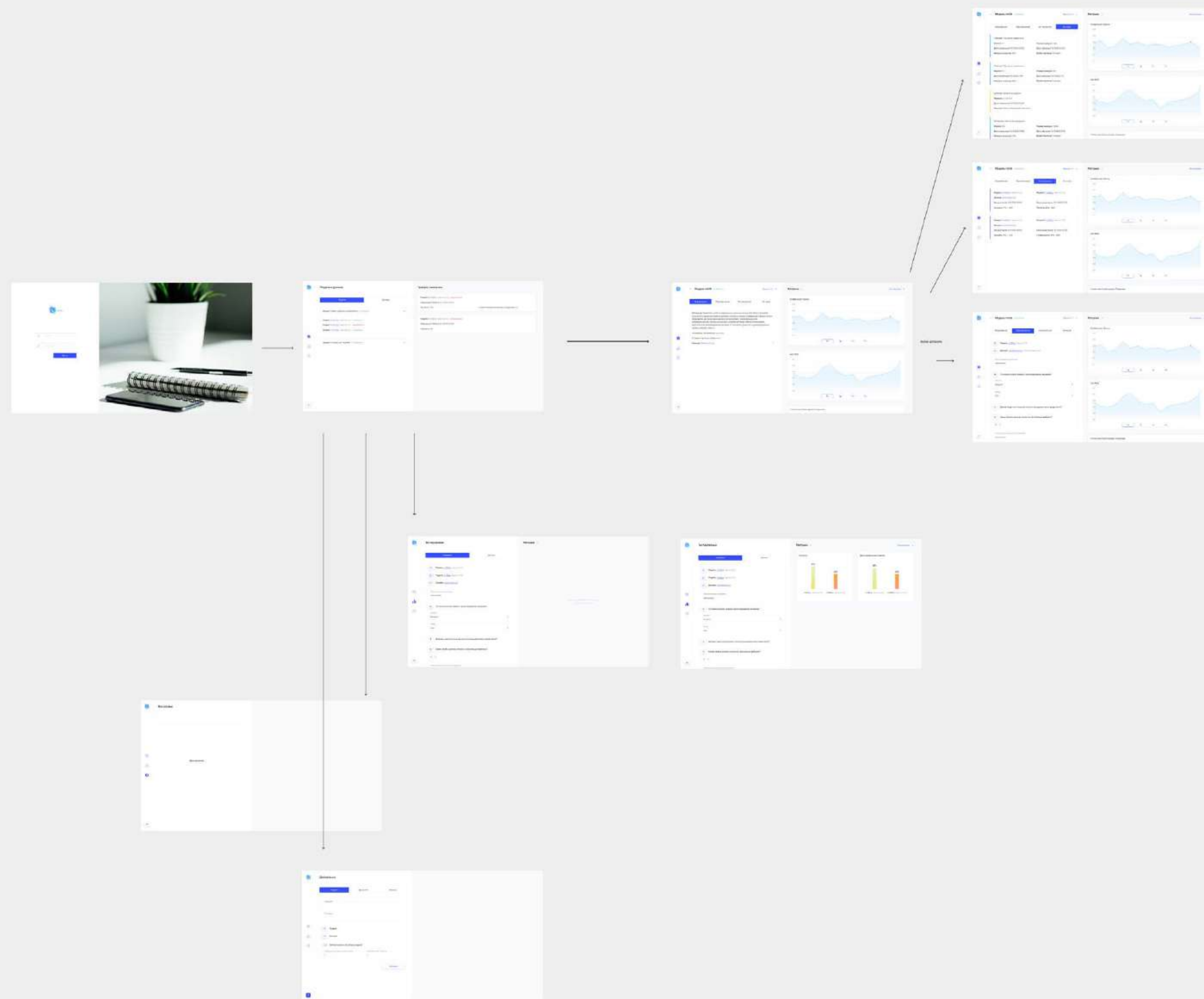
📅

Июнь - Июль 2020

пн	вт	ср	чт	пт	сб	вс
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30	1	2	3	4	5
6	7	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19

Lyra

аналитическая система мониторинга



— Продукт

Аналитическая система мониторинга моделей машинного обучения с гибкой настройкой метрик и real-time мониторинга

— Дизайн

Был разработан десктоп UI/UX и презентация продукта

[Презентация](#)



Информация

Переобучение

Тестирования

История



Модель: [nm18.py](#) (версия 0.1)



Данные: [transaction.csv](#) (текущий датасет)

Прогнозируемое значение

Экономика



От каких колонок зависит прогнозируемое значение?

Number

Возраст



String

Пол



Добавить дополнительные колонки расширенными средствами?



Какие записи должны попасть в обучающую выборку?

И



Колонка для сохранения результата

Экономика



Коэффициент Джини

0.5

0.4

0.3

0.2

0.1

0

1ч

1д

1н

1м

AUC ROC

0.7

0.6

0.5

0.4

0.3

0.2

1ч

1д

1н

1м

Статистика Колмогорова-Смирнова

50%



Тестирование

Моделей

Данных



Модель: [nm18.py](#) (версия 0.1)



Модель: [nm18.py](#) (версия 0.2)



Данные: [transaction.csv](#)

Прогнозируемое значение

Экономика



От каких колонок зависит прогнозируемое значение?

Number

Возраст



String

Пол



Добавить дополнительные колонки расширенными средствами?



Какие записи должны попасть в обучающую выборку?

И



Колонка для сохранения результата

Экономика



Метрики

Все метрики

Точность

97%

60%

nm18.py (версия 0.1)

nm18.py (версия 0.2)

Доля правильных ответов

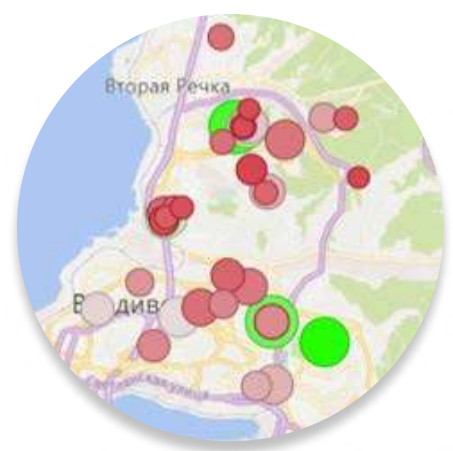
85%

60%

nm18.py (версия 0.1)

nm18.py (версия 0.2)

Сервисы, необходимые современному банку



ГеоСоветник

Геоинформационная система, позволяющая оптимизировать сеть банкоматов в районах присутствия на основе спрогнозированной прибыльности и оборота. В основе – нейросеть, предсказывающая оборот в конкретной точке на основе пешеходного трафика и транзакционной интенсивности.



Открытое OpenAPI

Разработка интерфейса обмена данными по API для создания новых бизнес-моделей монетизации банковских продуктов. Сервис для взаимодействия потенциальных и действующих партнеров банка с аналитикой использования данных.



Знай клиента

Биометрия используется для повышения оперативности и качества клиентского обслуживания в офисах и банкоматах банка, а также для предотвращения мошеннических действий. Дополнительные меры безопасности при оказании дистанционных услуг.



МегаСкоринг

Микросервис расширенного скоринга позволяет провести автоматические аналитические исследования по потенциальной платежеспособности клиента на основе дополнительных данных из социальных сетей, а также из других баз данных – ФССП, терроризм, взыскания и т.д.

Команда

Раиль Галлямов

CEO, managing partner
+7 915 078 87 77 (Telegram/WhatsApp)

Виталий Иванов

CTO, managing partner
+7 926 401 22 02 (Telegram/WhatsApp)

Рамиль Алешкин

Fullstack, ML

Мария Морозова

Fullstack, DB, ML

Юрий Дементий

Data Science, ML

Александра Килар

UI/UX design

Алексей Хориков

Fullstack, Mobile, ML

Олег Правдин

Fullstack, ML

Петряшин Александр

Data Science, ML

Юрий Беллавин

Fullstack, ML

Пехотин Евгений

DevOps

+ дополнительно

10 специалистов part-time
в зависимости от объёма работ